Der FAIRSICHERUNGSLADEN®
GmbH

Herzlich
Willkommen!

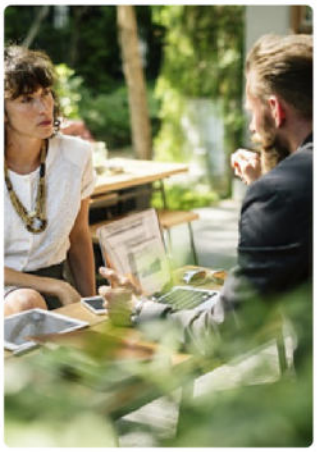
Der Fairsicherungsladen in den Medien

AssCompact · wer kennt den BESTEN · FOCUS · Proven Expert · Stiftung Warentest

Was wichtig ist

Warum „Fair“ für uns von Bedeutung ist?

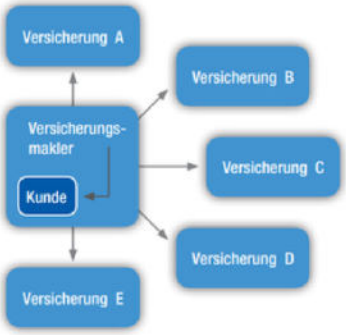
Ganz einfach: Wir haben in unserer jahrzehntelangen Geschäftstätigkeit immer die Erfahrung gemacht, dass die beständigsten Kundenbeziehungen die sind, in denen faires und offenes Verhalten zwischen allen Partnern von hoher Bedeutung sind. Langfristige Zusammenarbeit ist ein wirklicher Gewinn.



Warum niemals neutral?

Als echter Versicherungsmakler vertreten wir die Interessen unserer Mandanten gegenüber den Versicherungen, Banken und Anlagehäusern. Dies unterstreicht auch ein Grundsatzurteil des BGH. Wir arbeiten so, wie Sie es auch von Ihrem Steuerberater oder Rechtsanwalt in deren Fachgebiet erwarten. Wir sind Ihr objektiver Ratgeber.

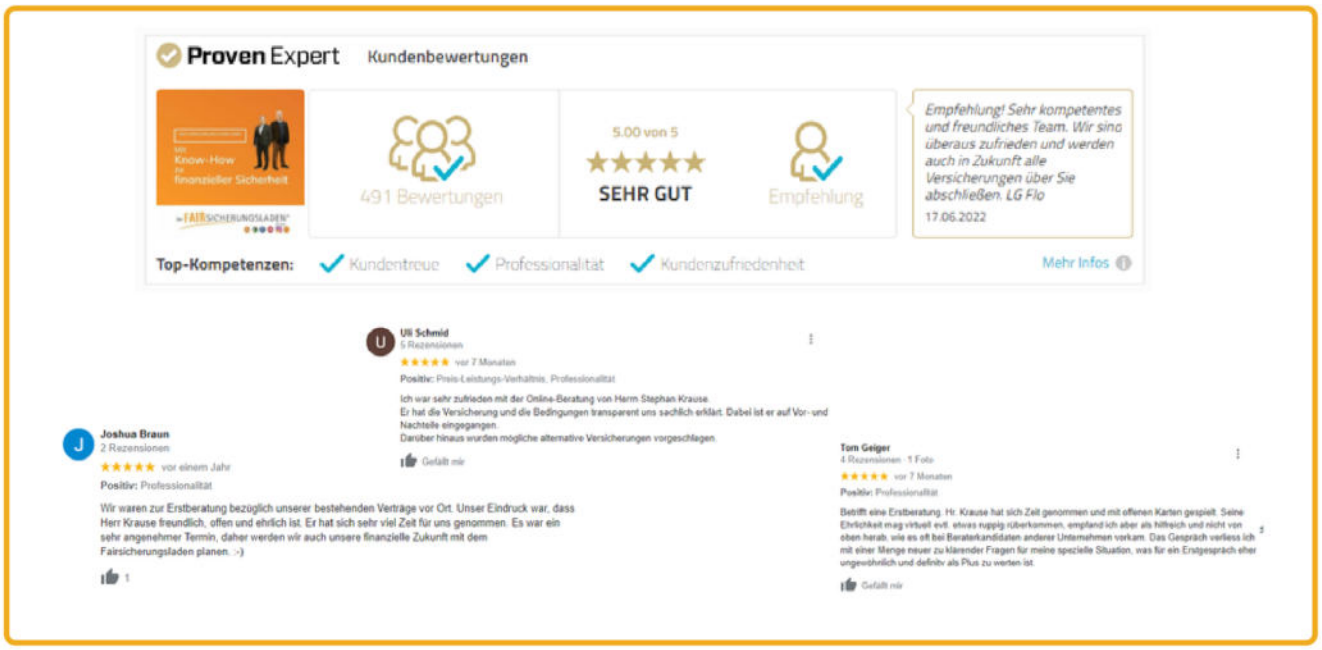
- Unabhängige Beratung
- Keine Mehrkosten
- Von Mensch zu Mensch
- digitale Services
- Persönlich auf Augenhöhe
- An Ihrer Seite



Fokus

Unser Fokus liegt auf einer ganzheitlichen Beratung und Betreuung für unsere bestehenden Mandanten und künftige Vollmandate. Eine kleine Ausnahme bilden die Bereiche BU und PKV.

Unsere Kunden sind uns wichtig!



Was wir tun

Unser Leitbild als Der Fairsicherungsladen GmbH ist, dass wir als Team von Spezialisten für die unterschiedlichen Bereiche unseren Kunden/Mandanten bestmöglich zu Versicherungen und Finanzen helfen können. Erst recht, weil es nicht Ihr Hauptberuf ist, sich darum zu kümmern und alle Facetten zu kennen. Das ist unsere Aufgabe. Wer Versicherungen und Finanzen in professionelle Hände abgeben und sich viel Zeit sparen möchte, ist bei uns richtig.

Berufsunfähigkeitsversicherung

Für die eigene Arbeitskraft sollte man Sicherheit schaffen. Wir bieten Beratung rund um Berufsunfähigkeitsversicherung oder Dienstunfähigkeitsversicherung.

Private Krankenversicherung

Beratung rund um die private Krankenversicherung für Angestellte Jahreseinkommen > 75k und Beamte, Anwärter und Referendare.

Versicherungscheck & Honorar

Schon Versicherungen vorhanden und einfach mal unabhängig prüfen lassen? Unsicher, ob noch alles richtig ist? Dann gerne hier!

Akademiker & Familien

Wir beraten Berufseinsteiger, angestellte Akademiker sowie Beamte und deren Familien in allen Belangen. Im Mittelstand kennen wir uns aus und identifizieren uns auch selbst damit.

Wir arbeiten nicht für eine Bank oder Versicherung. Sondern für Sie!

Im Portfolio haben wir ca. 300 Banken und 149 Versicherer.

So können wir sicherstellen, dass wir für Sie die beste Lösung umsetzen können.

Unsere Technik mit digitalem Kundenordner und Datenschutzkonformen Dokumentenaustausch machen die Beratung zusätzlich zu einem Erlebnis.
Versprochen!

Immobilienfinanzierung

Auch im Bereich der Immobilienfinanzierung können wir helfen. Als unabhängige Makler haben wir Zugriff auf Interbankenplattformen und Tagesaktuelle Konditionen von allen Regional- und Direktbanken.

Vermögensaufbau

Ob Immobilienstrategie, Altersvorsorge, Renten oder Fonds und ETF. Die richtige Mischung für Sie zu finden helfen wir gerne.
Auch mit nachhaltigen Produkten.

Die Vision von uns und unserem Team

Finanzberater verkaufen irgendwas, das die höchste Provision bringt. **Das gängige Vorurteil.**
Es wird reflexartig unterstellt, dass der Nutzen für Berater und Kunden sich entgegengesetzt bewegen.
Der Zielkonflikt Kunde vs. Berater. Der Berater als Feind und nicht Verbündeter, medial stets befeuert als Klischee.

Es mag sein, dass manche Vertriebe entsprechend auf Verkauf getrimmt sind. Das ist kurzfristiges Denken.
Wir selbst sind Makler und Berater geworden, statt bei Banken und Versicherungen zu bleiben, um uns vom sinnfreien Verkauf zu lösen. Wenn jemand bei uns etwas abschließt (und natürlich möchten wir, dass er/sie bei uns etwas abschließt), geht es um das gemeinsame Motiv.
Richtig ist die Unterscheidung zwischen kurzfristiger und langfristiger Orientierung.

Kurzfristig wäre ein schneller Abschluss bei dem wir verdienen und den Kunden nie wieder sehen. **Wir wollen ja aber unseren Kunden wieder sehen. Und zwar zufrieden, der glücklich ist und uns gerne weiterempfiehlt.** Und auch ein Kunde, der einen Berater nicht wieder sehen, sondern „nur was abschließen will", wäre bei uns falsch.
Wer zufrieden ist, kommt wieder mit anderen Themen. Dann beraten wir erneut.
Das ist langfristig deutlich viel mehr wert.
Der Erfolg gibt uns Recht: Wir werden regelmäßig empfohlen und haben Kunden, die seit Gründung 1983 bei uns sind.

Wir möchten mit unserem Wissen zu Finanzen Gutes tun. Für Beratung begeistern. Wir stehen jeden Morgen auf, jeder im Team, weil wir den Beruf der Finanzberatung lieben und auch unsere Kunden. Wir wollen unser Wissen zum beiderseitigen Vorteil nutzen. Nachhaltig und beständig.

Warum Fokussierung auf ganzheitliche Betreuung

Erstmal ist es sicherlich paradox, denn so kennt man Finanzberater normalerweise nicht:
Wir nehmen nicht jedes Mandat oder jeden Auftrag an. Bestandskunden sind uns im ersten Schritt wichtiger als Neukunden. Das hat auch ganz einfache Gründe; wir wissen, was wir wirklich gut können und mit wem wir auf einer Wellenlänge sind. Um diese Menschen möchten wir uns intensiv kümmern können.

Deswegen haben wir zum Beispiel immer Kalenderzeiten geblockt, falls ein Bestandskunde kurzfristig Beratung benötigt. Vertrauen, gerade im Bereich Finanzen und Versicherungen, bei denen es um Sicherheit und Gesundheit geht, basieren auf Gegenseitigkeit. Deswegen freuen wir uns auch über empfohlene Kunden.

Menschen wie wir kennen Menschen wie wir. Für Neukunden gilt einfach, gegenseitige Offenheit ist das A und O in allen Gesprächen. Oftmals wird auch unterschätzt, wie eng verzahnt Versicherungen und Finanzen funktionieren. Wenn man sich da als Berater keinen Überblick verschaffen kann oder Informationen fehlen, ist eine richtige Beratung nicht möglich.

Jetzt Fancommunity beitreten!

Natürlich sind wir online und bieten viele nützliche Informationen.

Folgen Sie uns jetzt auf dem Kanal Ihrer Wahl!

YouTube

Wissenswertes

> 100 Videos
Informativ und auf den Punkt
https://www.youtube.com/c/DerFairsicherungsladenGmbHKarlsruhe/playlists

Facebook

News & Wissenswertes

https://www.facebook.com/fairsicherungsladenkarlsruhe.versicherungsmakler

Instagram

News & Wissenswertes

https://www.instagram.com/fairsicherungsladen/

Blog

News & Wissenswertes

https://derfairsicherungsladen.de/blog