

**Beratung durch:**

Frau  
Tamara Tester  
Karlstr. 68  
76137 Karlsruhe

Der Fairsicherungsladen GmbH  
Waldstr. 65 • 76133 Karlsruhe  
Tel.: 0721/35 83 69  
Fax: 0721/35 83 76  
hallo@fair-ka.de  
<https://derfairsicherungsladen.de>

**Persönlicher Ansprechpartner:**  
Herr Bernd Krause  
Tel.: 0721 358369  
bkrause@fair-ka.de

Angaben zur Krankenzusatzversicherung - Zahn

<b>Basisdaten</b>	
Versicherungsbeginn	01.05.2025
Zahlweise	monatlich
Zahlung per	Lastschrift
Anzahl versicherter Personen	1
<b>Versicherungsnehmer</b>	
Anrede	Frau
Titel	
Name	Tester
Vorname	Tamara
Geburtsdatum	01.04.2000
Straße	Waldstraße
Hausnr.	65
PLZ	76133
Ort	Karlsruhe
<b>ARAG - Dent90</b>	
Annahmerichtlinien	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Bei Personen über 50 Jahren ist zwingend ein zahnärztlicher Befundbericht notwendig.</li> <li>• Herausnehmbarer Zahnersatz, z.B. Prothesen sind als fehlende Zähne zu behandeln.</li> </ul>

Tarif	dent90
Hinweis	Bei Personen ab 50 Jahren ist ein Zahnstatus erforderlich.
Alterungsrückstellungen	Bei diesem Tarif werden keine Alterungsrückstellungen gebildet.
Hinweis	Es wird ein Beitragszuschlag erhoben. Anstelle eines Beitragszuschlages kann alternativ ein Leistungsausschluss auf bei Antragstellung fehlende und/oder durch Prothesen ersetzte Zähne vereinbart werden.

#### **Barmenia - Mehr Zahn 80 / Mehr Zahnvorsorge Bonus D**

Annahmerichtlinien	<ul style="list-style-type: none"> <li>Fehlende Weisheitszähne sind nicht als fehlende Zähne zu erfassen.</li> </ul>
Tarif	Mehr Zahn 80 / Mehr Zahnvorsorge Bonus D
Alterungsrückstellungen	Bei diesem Tarif werden keine Alterungsrückstellungen gebildet.
Hinweis	<p>Abweichene Staffeln bei zwei fehlenden Zähnen:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>250 € im 1. Kalenderjahr</li> <li>500 € im 2. Kalenderjahr</li> <li>750 € im 3. Kalenderjahr</li> </ul> <p>(Im Tarif Mehr Zahnvorsorge Bonus D gibt es keine Risikoprüfung)</p> <p>Abweichene Staffeln bei drei fehlenden Zähnen:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>125 € im 1. Kalenderjahr</li> <li>250 € im 2. Kalenderjahr</li> <li>375 € im 3. Kalenderjahr</li> </ul> <p>(Im Tarif Mehr Zahnvorsorge Bonus D gibt es keine Risikoprüfung)</p>

#### **uniVersa - Uni-Dent Privat**

Annahmerichtlinien	<ul style="list-style-type: none"> <li>Keine Gesundheitsfragen</li> <li>Für bei Vertragsschluss fehlende und noch nicht dauerhaft ersetzte Zähne besteht kein Leistungsanspruch</li> </ul>
Tarif	Uni-Dent Privat
Alterungsrückstellungen	Bei diesem Tarif werden keine Alterungsrückstellungen gebildet.

Versicherte Person

#### **Tamara Tester**

Name	Tester
Vorname	Tamara
Geburtsdatum	01.01.1996

Geschlecht	weiblich
Wie viele Zähne fehlen, die nicht ersetzt sind (ohne Weisheitszähne und Lückenschlüsse)	0
Wie viele Zähne sind ersetzt	0
Hinweis	Laufende oder angeratene Zahnbehandlungen oder kieferorthopädische Maßnahmen sind in der Regel vom Versicherungsschutz ausgeschlossen und finden somit keine Berücksichtigung in Hinsicht auf Berechnungsergebnis oder Annahmeeeinschätzung.

Weitere Angaben

**Alterungsrückstellungen**

Bildung von Alterungsrückstellungen	<p>Bildet ein Tarif keine Alterungsrückstellungen, bedeutet das, dass keine Rücklagen für das Alter zurückgelegt werden, und das Risiko immer zum gegenwärtigen Zeitpunkt bemessen wird.</p> <p>Während Tarife mit Alterungsrückstellungen über die komplette Vertragslaufzeit konstante Beiträge ausweisen (mit Ausnahme von kalkulatorisch bedingten Beitragsanpassungen), ist bei Tarifen ohne Alterungsrückstellungen eine regelmäßige, Ihrem Alter entsprechende Anpassung der Beiträge vorgesehen.</p> <p>Tarife, die keine Alterungsrückstellungen bilden haben wir im Angebot entsprechend gekennzeichnet.</p>
-------------------------------------	--

**Sonstiges**

Sonstige Vereinbarungen	Keine weiteren Vereinbarungen.
-------------------------	--------------------------------

Berechnungsergebnisse



Dent90



Mehr Zahn 80 / Mehr Zahnvorsorge Bonus D



Uni-Dent Privat

Tamara Tester	18,43 €	18,70 €	13,15 €
<b>Bruttobeitrag in € (monatlich)</b>	<b>18,43 €</b>	<b>18,70 €</b>	<b>13,15 €</b>



Der Vorschlag wurde mit einem externen Rechenprogramm erstellt. Trotz sorgfältiger Prüfung können die berechneten Beiträge vom Originalvorschlag des jeweiligen Versicherers abweichen. Es besteht kein Anspruch auf Richtigkeit.

Die Summe angezeigter Teilbeiträge kann durch Rundungsdifferenzen von der Gesamtsumme abweichen.

Jetzt  
ARAG-Tarife  
vergleichen  
(klick)

Jetzt  
Barmenia-Tarife  
vergleichen  
(klick)

Jetzt  
Universa-Tarife  
vergleichen  
(klick)

 Google 

4,8/5 125 Rezensionen

 Trustpilot-Be... 

4,7/5 89 Rezensionen




Profil beansprucht

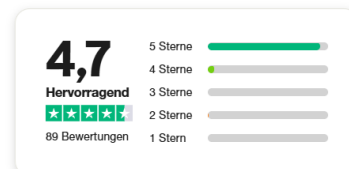
## Der Fairsicherungsladen GmbH Finanzberatung

Bewertungen 89 •  4,7 

Finanzberater


 Bewertung abgeben

 Zur Website




 Hat 100 % seiner negativen Bewertungen beantwortet  
Antwortet meist innerhalb von 1 Woche

[So nutzt dieses Unternehmen Trustpilot](#) 

 Unternehmen auf Trustpilot können keine Belohnungen anbieten oder Geld bezahlen, um Bewertungen zu verbergen.

### Das sagen Bewerber

 Sara Siegmund  
9. März 2025



Die Beratung war sehr gut und ausführlich. Die Beraterin hat sich viel Zeit genommen, um alles genau zu erklären, und alle meine Fragen wurden kompetent beantwortet. Ich habe mich gut aufge... [Mehr ansehen](#)

 Lara K.  
18. Feb. 2025



Ich war sehr positiv von der Beratung überrascht. Frau Nagy hat sich viel Zeit genommen, war transparent und hat aufmerksam zugehört, um meine individuellen Umstände und Bedürfnisse zu verstehen. Viel... [Mehr ansehen](#)

 Die wichtigsten Entscheidungen für Ihre Zukunft sollten nicht dem Zufall überlassen werden.

# LEISTUNGSVERGLEICH KV-ZUSATZ: ZAHN



Dent90















Mehr Zahn 80 / Mehr Zahnvorsorge  
Bonus D



Uni-Dent Privat

## Allgemein

Allgemein			
<b>Bildung von Alterungsrückstellungen</b>	<p style="text-align: center;"></p> <p>Es werden keine Alterungsrückstellungen gebildet, Tarif nach Art der Sach kalkuliert.</p> <p>0 - 15 Jahre: 13,91 Euro 16-20 Jahre: 13,48 Euro 21-33 Jahre: 18,43 Euro 34-40 Jahre: 25,99 Euro 41-45 Jahre: 31,37 Euro 46-50 Jahre: 35,56 Euro 51-55 Jahre: 39,79 Euro 56-61 Jahre: 43,76 Euro ab 61 Jahre: 48,37 Euro</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>Es werden keine Alterungsrückstellungen gebildet, Tarif nach Art der Sach kalkuliert.</p> <p>0-20 Jahre: 16,90 Euro 21-30 Jahre: 18,70 Euro 31-40 Jahre: 24,70 Euro 41-50 Jahre: 30,00 Euro 51-60 Jahre: 38,00 Euro ab 61 Jahre: 43,30 Euro</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>Es werden keine Alterungsrückstellungen gebildet, Tarif nach Art der Sach kalkuliert.</p> <p>bis 15 Jahre: 7,09 Euro 16-20 Jahre: 8,81 Euro 21-25 Jahre: 9,93 Euro 26-30 Jahre: 13,15 Euro 31-35 Jahre: 15,92 Euro 36-40 Jahre: 18,73 Euro 41-45 Jahre: 21,08 Euro 46-50 Jahre: 26,38 Euro 51-55 Jahre: 30,71 Euro 56-60 Jahre: 34,30 Euro 61-65 Jahre: 38,98 Euro 66-70 Jahre: 41,59 Euro 71-75 Jahre: 41,79 Euro 76-80 Jahre: 40,61 Euro</p>
<b>keine Wartezeiten</b>	<p style="text-align: center;"></p> <p>keine Wartezeiten bei Neuabschluss, bei Umstellung in einen höheren Tarif gelten auf die Mehrleistung die Wartezeiten</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>keine Wartezeiten</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>Zahnersatz 8 Monate Inlays 8 Monate Hochwert. Kunststofffüllungen 8 Monate Zahnbehandlung 8 Monate Prophylaxe / professionelle Zahnreinigung 8 Monate Kieferorthopädie 8 Monate Wartezeiten entfallen bei Unfall ja</p> <p>Wird im ersten VJ ein aktueller Zahnstatus vom Zahnarzt vorgelegt, stehen einmalig weitere 75 Euro für PZR / Prophylaxe zur Verfügung; für diese Extra-Leistung gelten keine Wartezeiten (vgl. AVB Teil III Nr. 2.2 b)</p>
<b>Verkürzung der Wartezeiten</b>	<p style="text-align: center;"></p> <p>keine Wartezeiten, bei Umstellung in einen höheren Tarif gelten auf die Mehrleistung die Wartezeiten/keine Wartezeiten bei Unfall oder bei Vorlage eines zahnärztlichen Befundberichtes</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>keine Wartezeiten</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>gegen Vorlage eines ärztlichen Zeugnisses können die Wartezeiten erlassen werden</p>
<b>Erstattung ohne GKV-Vorleistung?</b>	<p style="text-align: center;"></p> <p>Grundsätzlich sind die Leistungen der Kasse zuerst in Anspruch zu nehmen. Leistet die Kasse nicht, prüft die ARAG auf Leistung. Behandlungen müssen von Zahnärzten mit Kassenzulassung durchgeführt werden und nach kassenärztlichen Vorschriften abgerechnet werden</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>Mehr Zahnvorsorge Bonus D: ja; Mehr Zahn 80: ja; wenn zustehende Leistungen der GKV oder der Heilfürsorge nicht in Anspruch genommen werden, ziehen wir 20 % des erstattungsfähigen Rechnungsbetrages als Vorleistung der GKV oder der Heilfürsorge von den tariflichen Leistungen ab.</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>ohne Vorleistung der GKV werden pauschal 20% (Zahnbehandlung, Inlays, Funktionsanalytische und funktionstherapeutische Leistungen) bzw. 40% (Zahnersatz) der erstattungsfähigen Aufwendungen als GKV-Leistung zugrunde gelegt und durch Abzug auf die maximale Tarifleistung angerechnet</p>















Dent90



Mehr Zahn 80 / Mehr Zahnvorsorge Bonus D



Uni-Dent Privat

<p><b>Erstattung auch bei Zahnärzten ohne Kassenzulassung (Privatärzten)</b></p>		<p style="text-align: center;"></p> <p>Mehr Zahnvorsorge Bonus D: ja;</p> <p>Mehr Zahn 80: ja; wenn zustehende Leistungen der GKV oder der Heilfürsorge nicht in Anspruch genommen werden, ziehen wir 20 % des erstattungsfähigen Rechnungsbetrages als Vorleistung der GKV oder der Heilfürsorge von den tariflichen Leistungen ab.</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>40% Abzug bei Zahnersatzmaßnahmen und 20 % bei Zahnbehandlungen, Inlays, Funktionsanalytische und funktionstherapeutische Leistungen</p>
<p><b>Zahnstaffel</b></p>	<p>1.000,00 Euro im ersten Kalenderjahr                  2.000,00 Euro in den ersten zwei Kalenderjahren                  3.000,00 Euro in den ersten drei Kalenderjahren                  4.000,00 Euro in den ersten vier Kalenderjahren                  5.000,00 Euro in den ersten fünf Kalenderjahren                  unbegrenzt ab dem sechsten Kalenderjahr</p>	<p>Mehr Zahnvorsorge Bonus D:                  Die Leistungen für                  1. Hochwertige Kunststofffüllungen, Wurzel- und Parodontosebehandlungen, Aufbiss-Schienen, schmerzlindernde Maßnahmen und                  2. Kieferorthopädie sind in den ersten zwei Kalenderjahren jeweils begrenzt:</p> <p>Im 1. Kalenderjahr maximal: 150,00 € in den 1. - 2. Kalenderjahren zusammen maximal 300,00 €                  Ab dem 3. Kalenderjahr ist die Leistung unbegrenzt.</p> <p>Mehr Zahn 80:                  Im 1. Kalenderjahr maximal: 1.500,00 €                  in den 1. - 2. Kalenderjahren zusammen maximal: 3.000,00 €                  in den 1. - 3. Kalenderjahren zusammen maximal: 4.500,00 €                  in den 1. - 4. Kalenderjahren zusammen maximal: 6.000,00 €                  Ab dem 5. Kalenderjahr ist die Leistung unbegrenzt.</p> <p>Leistungen die nach der GKV-Regelversorgung erfolgen, werden nicht in die Zahnstaffel mit eingerechnet.</p> <p>Wenn in den letzten sechs Monaten vor Abschluss eine Zahnersatzversicherung bei einem anderen Versicherer bestand, gilt Folgendes:                  Die Gesamtleistung beträgt je versicherte Person:                  im 1. Kalenderjahr maximal: 1.500,00 €                  in... 1</p>	<p>Der Leistungsanspruch errechnet sich unter Berücksichtigung des jeweils maßgeblichen Erstattungsprozentsatzes aus einem Höchstbetrag von:                  750,00 Euro im ersten Kalenderjahr                  1.500,00 Euro in den ersten zwei Kalenderjahren                  2.250,00 Euro in den ersten drei Kalenderjahren                  3.000,00 Euro in den ersten vier Kalenderjahren                  unbegrenzt ab dem fünften Kalenderjahr</p> <p>Werden zahnärztliche Leistungen aufgrund eines nach Vertragsabschluss eintretenden Unfalls notwendig, entfallen dafür die Leistungshöchstsätze. Die Erstattung für solche Maßnahmen wird auf die jeweiligen Leistungshöchstsätze nicht angerechnet.</p>
<p><b>Verzicht auf eine Begrenzung auf ortsübliche bzw. angemessene Preise und ein Preis-/Leistungsverzeichnis</b></p>			
<b>Zahnersatz</b>			
<p><b>Übernahme von Leistungen für Zahnersatz</b></p>		  (aus Mehr Zahn 80)	
<p><b>vollständige Erstattung für Zahnersatz-Leistungen</b></p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>80% inkl. Vorleistung der GKV                  90% inkl. Vorleistung der GKV sofern der VN ein lückenloses Bonusheft für die letzten fünf Jahre vor Behandlungsbeginn nachweisen kann                  100 % nach Vorleistung der GKV bei Regelversorgung</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>80% der Kosten inkl. Vorleistung der GKV oder eines anderen Kostenträgers                  100 % der Kosten im Rahmen der Regelversorgung der GKV.</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>90% inkl. Vorleistung der GKV, sofern zehn Jahre regelmäßige Vorsorge nachgewiesen werden kann. Bei über fünf Jahren 85% und ohne Nachweis 80%                  100 % nach Vorleistung der GKV bei Regelversorgung, wenn die Rechnung keine privatärztlichen Vergütungsbestandteile enthält.</p>



Dent90



Mehr Zahn 80 / Mehr Zahnvorsorge Bonus D



Uni-Dent Privat

Erstattung über den 3,5-fachen Höchstsatz der GOZ	✓	✗	✗
	bei Vorliegen einer rechtsgültigen Honorarvereinbarung und objektiver Begründung der Abrechnungshöhe		
Erstattung für Implantate	✓	✓	✓
Erstattung für Inlays	✓	✓	✓
Keramikblendschalen/Veneers	✓	✓	✓
	(bis Zahn 6)	(bis Zahn 8)	
Knochenaufbau	✓	✓	✓
	im Rahmen der Implantatversorgung	im Rahmen der Implantatversorgung	im Rahmen der Implantatversorgung
Verzicht auf die Vorlage eines Heil- und Kostenplans vor Behandlungsbeginn	✓	✓	✗
	wird empfohlen	wird empfohlen	Erfolgt eine Leistung der GKV nicht, wird für Inlays, Zahnersatz und KFO nur geleistet, wenn und soweit der VR vor Beginn der Behandlung aufgrund eines HUK dies schriftlich zugesagt hat. Eine Zusage wird erteilt, wenn die vorgesehenen Behandlungen der Art und dem Umfang nach medizinisch notwendig sind.
Erstattung der Material- und Laborkosten	✓	✓	✓
Berechnungsgrundlage	vom Rechnungsbetrag	vom Rechnungsbetrag	vom erstattungsfähigen Rechnungsbetrag inkl. GKV-Vorleistung
<b>Zahnbehandlung</b>			
Übernahme von Leistungen für Zahnbehandlung	✓	✓	✓
		(aus Mehr Zahnvorsorge Bonus D)	
Erstattung über den 3,5-fachen Höchstsatz der GOZ	✓	✗	✗
	bei Vorliegen einer rechtsgültigen Honorarvereinbarung und objektiver Begründung der Abrechnungshöhe		
vollständige Erstattung für Zahnbehandlungs-Leistungen	✓	✓	✓
	100% inkl. Vorleistung der GKV	80% zahnmedizinische Prophylaxe-Maßnahmen mit professioneller Zahnreinigung bis 200 Euro pro Kalenderjahr, 100% Aufbiss-Schienen, schmerzlindernde Maßnahmen	90% inkl. Vorleistung der GKV, sofern zehn Jahre regelmäßige Vorsorge nachgewiesen werden kann. Bei über fünf Jahren 85% und ohne Nachweis 80% 100 % nach Vorleistung der GKV bei Regelversorgung, sofern die Rechnung keine privatärztlichen Vergütungsbestandteile enthält.
vollständige Leistungserbringung für hochwertige Füllungen (keine Inlays)	✓	✓	✓
	100% inkl. GKV	100%	






























Dent90



Mehr Zahn 80 / Mehr Zahnvorsorge Bonus D



Uni-Dent Privat

<b>Wurzelbehandlung</b>	 Zusätzlich zur Kassenleistung fallen Mehrkosten an. Diese übernimmt die ARAG zu:100% Behandlung fällt nicht in die Kassenrichtlinien und Abrechnung über Kasse ist nicht möglich. Die privatärztliche Rechnung übernimmt die ARAG zu: 100% Behandlung nach Kassenrichtlinien wäre möglich, erfolgt aber dennoch privatärztlich. Die privatärztliche Rechnung wird zu 50% übernommen	 100%	 80% - 90% mit GKV 60% - 70% ohne GKV
<b>Parodontalbehandlung</b>	 100% auch ohne GKV	 100%	 80% - 90% mit GKV 60% - 70% ohne GKV
<b>Fissurenversiegelung</b>		 im Rahmen der professionellen Zahnreinigung	 im Rahmen der professionellen Zahnreinigung
<b>Zahn-Bleaching</b>		 100 % der Aufwendungen bis max. 200 Euro innerhalb von 2 Kalenderjahren	
<b>Schmerzstillende Maßnahmen</b>			
<b>Professionelle Zahnreinigung</b>			
<b>Übernahme von Leistungen für professionelle Zahnreinigung</b>			
<b>Vollständige Erstattung</b>	 100 % max. 2x bis zu 100 Euro, jedoch insgesamt max. 160,00 Euro pro Kalenderjahr bei Personen über 18 Jahren, eine eventuelle Vorleistung der GKV wird auf die Erstattung angerechnet	 80% bis max. 200 Euro pro Kalenderjahr zusammen mit Zahnprophylaxe	 100 % max. 75,00 Euro pro Kalenderjahr. Im ersten Versicherungsjahr kann ein einmaliger Extra-Prophylaxe-Bonus in Höhe von bis zu 75 Euro bei Einreichung eines Zahnstatus mit der ersten Rechnung erstattet werden. Zusätzlich entfällt bei dieser Bonusleistung die Wartezeit.
<b>Keine Wartezeit</b>			 8 Monate Ausnahme Extra-Leistung für Prophylaxe / PZR im 1. VJ, siehe oben
<b>Kieferorthopädie</b>			
<b>Übernahme von Leistungen für Kieferorthopädie bei Kindern/Jugendlichen</b>			 Bis zur Vollendung des 18. Lebensjahres






























Dent90



Mehr Zahn 80 / Mehr Zahnvorsorge  
Bonus D



Uni-Dent Privat

Leistungserbringung ohne GKV-Vorleistung (KIG 1-2)	 80% der Aufwendungen	 100% bis max. 2.000 € während der Vertragslaufzeit  Im 1. Kalenderjahr max. 150 Euro In den 1. - 2. Kalenderjahren zusammen max. 300 Euro	 80% der erstattungsfähigen Aufwendungen bis maximal 600,00 Euro je behandeltem Kiefer für die gesamte kieferorthopädische Behandlung
Leistungserbringung mit GKV-Vorleistung (KIG 3-5)	 80% der Mehrkosten bis max. 1.000,00 Euro während der Vertragslaufzeit	 100% bis max. 2.000 Euro während der Vertragslaufzeit  Im 1. Kalenderjahr max. 150 Euro In den 1. - 2. Kalenderjahren zusammen max. 300 Euro	 80% der Restkosten (bei Abschluss einer Mehrkostenvereinbarung, die vom Leistungsanspruch gegen eine GKV nicht umfasst sind) bis maximal 600,00 Euro je behandeltem Kiefer für die gesamte kieferorthopädische Behandlung
Mini-Brackets	 KIG:1-2: ohne Höchstbegrenzungen für die Standard KFO-Behandlung KIG 3-5: ja, im Rahmen der Mehrkosten		
Kunststoff-/Keramik Brackets	 KIG:1-2: keine Leistung KIG 3-5: ja, im Rahmen der Mehrkosten		
Unsichtbare Zahnspange (Invisalign)	 KIG:1-2: bei medizinischer Notwendigkeit KIG 3-5: ja, im Rahmen der Mehrkosten		
Farblose Bögen	 KIG:1-2: keine Leistung KIG 3-5: ja, im Rahmen der Mehrkosten		
Lingualtechnik	 KIG:1-2: keine Leistung KIG 3-5: ja, im Rahmen der Mehrkosten		
Festsitzende Retainer	 KIG:1-2: bei medizinischer Notwendigkeit KIG 3-5: ja, im Rahmen der Mehrkosten		
Kieferorthopädische Funktionsanalyse	 KIG:1-2: bei medizinischer Notwendigkeit KIG 3-5: ja, im Rahmen der Mehrkosten		



Dent90



Mehr Zahn 80 / Mehr Zahnvorsorge Bonus D



Uni-Dent Privat

<p>Kieferorthopädie bei Erwachsenen (Altersgrenze - sofern vorhanden - beachten)</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>90% nur bei Unfall für Erwachsene ohne Altersbegrenzung</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>bei Behandlungsbeginn vor dem 21. Lebensjahr: 100% bis max. 2.000,00 € ohne Altersbegrenzung: 100% bis max. 2.000,00 Euro nach einem Unfall</p>	<p style="text-align: center;"></p>
<b>Besonderheiten</b>			
<p>Gibt es Besonderheiten?</p>	<p>100% nach Vorleistung der GKV für Wurzelbehandlungen. 50% Erstattung bei Privatrechnung für Wurzelbehandlung bei bestehendem Leistungsanspruch gegenüber der GKV.</p> <p>KJ = VJ</p> <p>Zahnexperten: Suche und Nennung von Zahnärzten; Fragen rund um anstehende Zahnbehandlung; Prüfung Heil- und Kostenplan; Einholung einer zahnärztlichen Zweitmeinung unserer Zahnexperten; Zahnmedizinisch bestens ausgebildeten; Experten der ARAG mit viel Erfahrung aus der Zahnarztpraxis unterstützen bei Suche und Empfehlung von passenden Zahnärzten; Fragen rund um eine bevorstehende Zahnbehandlung; Prüfung des Heil- und Kostenplans für teure Behandlungen; Einholung einer zahnärztlichen Zweitmeinung.</p>	<p>Beide Tarife: Innovationsgarantie: Sämtliche Zahnersatz-, zahmedizinische Prophylaxe- und Zahnbehandlungs-Maßnahmen sind versichert, auch solche die es heute noch nicht gibt. Der Versicherungsschutz passt sich automatisch an die neuen Gegebenheiten an.</p> <p>Mehr Zahn 80: Zukunftsgarantie: Aus dem vorliegenden Befund ergibt sich ein Festzuschuss, der als Vorleistung berücksichtigt wird. Die Leistungen der GKV oder Heilfürsorge können sich jedoch ändern. Das hat aber keine Auswirkungen auf den Versicherungsschutz. Die Leistungen werden unverändert im tariflich vereinbarten Umfang erbracht.</p>	<p>keine Besonderheiten</p>
<b>Annahmerichtlinien</b>			
<p>unbegrenzte Anzahl von fehlenden Zähnen</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>bis zu 3 fehlenden oder durch Prothesen ersetzten Zähnen</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>bis zu 3 fehlenden Zähnen (aus Tarif Mehr Zahn 80)</p>	<p style="text-align: center;"></p>
<p>kein Zuschlag pro fehlendem Zahn</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>20% Zuschlag pro fehlendem Zahn (Alternativ Leistungsausschluss)</p>	<p>Abweichende Staffeln (aus Tarif Mehr Zahn 80)</p> <p>Annahme ohne Einschränkung bei einem fehlenden Zahn.</p> <p>Bei zwei fehlenden Zähnen: 250,00 € im 1. Kalenderjahr 500,00 € im 2. Kalenderjahr 750,00 € im 3. Kalenderjahr</p> <p>Bei drei fehlenden Zähnen: 125,00 € im 1. Kalenderjahr 250,00 € im 2. Kalenderjahr 375,00 € im 3. Kalenderjahr</p>	<p style="text-align: center;"></p>
<p>Mitversicherung der fehlenden Zähne bei Annahme (Voraussetzung s.o. Leistungspunkt)</p>	<p style="text-align: center;"></p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>(aus Tarif Mehr Zahn 80)</p>	<p style="text-align: center;"></p>



Dent90



Mehr Zahn 80 / Mehr Zahnvorsorge Bonus D



Uni-Dent Privat

keine Gesundheitsfragen (sofern grüner Haken)			
	<p style="text-align: center;"></p> <p>2. a) Finden derzeit Zahnbehandlungen, Zahnersatzversorgung, kieferorthopädische oder kieferchirurgische Maßnahmen statt oder sind solche notwendig, vom Zahnarzt empfohlen oder beabsichtigt?                      b) Wird derzeit oder wurde innerhalb der letzten drei Jahre eine parodontale Erkrankung festgestellt und/oder behandelt?                      c) Wie viele Zähne fehlen bei Ihnen und sind nicht ersetzt (ohne Milch-/Weisheitszähne, einen vollständigen Lückenschluss müssen Sie nicht als fehlenden Zahn angeben) und/oder wie viele Ihrer Zähne sind durch Prothesen ersetzt (herausnehmbarer Zahnersatz).                      * Frage 2. a/ b wurde mit „ja“ beantwortet: Ausschlüsse beachten                      Abweichend von Teil III der AUB gelten folgende summenmäßige Begrenzungen:                      im ersten Kalenderjahr 500 Euro                      in den ersten 2 Kalenderjahren 1.000 Euro                      in den ersten 3 Kalenderjahren 1.500 Euro                      in den ersten 4 Kalenderjahren 2.000 Euro                      in den ersten 5 Kalenderjahren 2.500 Euro                      Ab Beginn des sechsten Kalenderjahres leisten wir unbegrenzt.                      Die Summenbegrenzungen entfallen bei Unfall</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>Mehr Zahnvorsorge Bonus D: entfällt (keine Risikoprüfung)</p> <p>Mehr Zahn 80:                      1. Erfolgt zur Zeit eine Zahnersatzbehandlung, eine Wurzelbehandlung und/ oder eine Behandlung wegen Parodontose/ Parodontitis oder ist sie angeraten oder beabsichtigt?                      2. Fehlen Zähne (außer Weisheitszähnen), die noch nicht ersetzt sind? Wenn ja, bitte Anzahl der fehlenden Zähne angeben                      3. Bestand innerhalb der letzten 6 Monate vor Vertragsabschluss eine anderweitige Zahnersatzversicherung?                       Hinweis: Fehlende Zähne, die durch einen Lückenschluss nicht mehr ersetzbar sind, da die Lücke vollständig geschlossen ist, sind nicht als fehlende Zähne anzugeben</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>Leistungsausschluss für alle bei Vertragsabschluss fehlenden und noch nicht dauerhaft ersetzte Zähne sowie vor Vertragsabschluss begonnene oder angeratene Behandlungen</p>

Legende: = versichert (im Rahmen der Bedingungen) = eingeschränkt versichert = nicht versichert



Dieses Druckstück dient nur der vorläufigen Information und ist eine unverbindliche Übersicht und Orientierungshilfe.  
 Weder die VEMA eG noch der genannte Versicherungsmakler übernehmen eine Gewähr für die Vollständigkeit, Richtigkeit und Aktualität der berücksichtigten Tarif-, Beitrags- und Leistungsdaten und allgemeinen Hinweisen.  
 Kosten, Umfang sowie Leistungen des Versicherungsschutzes ergeben sich aus den Allgemeinen Versicherungsbedingungen, den besonderen Bestimmungen der Tarife, der Versicherungspolice sowie weiteren schriftlichen Vereinbarungen.

Dieser Leistungsvergleich wurde am 29.04.2025 erstellt.

Jetzt  
ARAG-Tarife  
vergleichen  
(klick)

Jetzt  
Barmenia-Tarife  
vergleichen  
(klick)

Jetzt  
Universa-Tarife  
vergleichen  
(klick)

 Google 

4,8/5 125 Rezensionen

 Trustpilot-Be... 

4,7/5 89 Rezensionen




Profil beansprucht

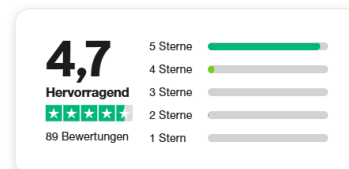
## Der Fairsicherungsladen GmbH Finanzberatung


Bewertungen 89 •  4,7 

Finanzberater


 Bewertung abgeben

 Zur Website




 Hat 100 % seiner negativen Bewertungen beantwortet  
Antwortet meist innerhalb von 1 Woche

[So nutzt dieses Unternehmen Trustpilot](#) 

 Unternehmen auf Trustpilot können keine Belohnungen anbieten oder Geld bezahlen, um Bewertungen zu verbergen.

### Das sagen Bewerber

 **Sara Siegmund**  
9. März 2025



Die Beratung war sehr gut und ausführlich. Die Beraterin hat sich viel Zeit genommen, um alles genau zu erklären, und alle meine Fragen wurden kompetent beantwortet. Ich habe mich gut aufge... [Mehr ansehen](#)

 **Lara K.**  
18. Feb. 2025



Ich war sehr positiv von der Beratung überrascht. Frau Nagy hat sich viel Zeit genommen, war transparent und hat aufmerksam zugehört, um meine individuellen Umstände und Bedürfnisse zu verstehen. Viel... [Mehr ansehen](#)

 **Die wichtigsten Entscheidungen für Ihre Zukunft sollten nicht dem Zufall überlassen werden.**

Ob Berufsunfähigkeitsversicherung, private Krankenversicherung oder Ihre individuelle Vorsorgestrategie:

**Mit der richtigen Beratung sichern Sie sich beste Leistungen, niedrige Beiträge und langfristige Sicherheit.**

- ✔ Über 700 Top-Bewertungen von zufriedenen Kunden
- ✔ Echte Spezialisten für Akademiker, Beamte und Selbstständige
- ✔ 100 % unabhängig, individuell und auf Augenhöhe
- ✔ Kostenlose Onlineberatung – unkompliziert und persönlich

👉 **Jetzt Beratung anfragen und finanziell auf Nummer sicher gehen:**

[Hier kostenfreie Onlineberatung vereinbaren](#)

**Nutzen Sie Ihre Chance auf eine Beratung, die wirklich den Unterschied macht.** Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Herzliche Grüße



Bernd Krause

# DARUM VERSICHERUNGSMAKLER

Der feine Unterschied zwischen bedarfsorientierter Beratung und Produktverkauf



Der Fairsicherungsladen GmbH  
Waldstr. 65 | 76133 Karlsruhe

Tel.: 0721/35 83 69 | Fax: 0721/35 83 76  
hallo@fair-ka.de | <https://derfairsicherungsladen.de>





## DAS SOLLTEN SIE WISSEN

# ABSICHERUNG: EIN MENSCHLICHES GRUNDBEDÜRFNIS

*Ein Glück, dass es Versicherungen gibt!*

Schon seit Urzeiten ist es ein Bedürfnis der Menschen, sich vor Risiken zu schützen. Die Zeiten haben sich geändert und damit auch die Risiken, denen wir und unser Hab und Gut ausgesetzt sind – das Bedürfnis ist geblieben und Versicherungen helfen. Natürlich kann eine Versicherung nicht verhindern, dass Ihr Haus abbrennt. Sie kann Ihnen aber die nötigen Kapitalmittel zur Verfügung stellen, damit Sie die Reste des Alten durch einen Neubau ersetzen können. Eine Versicherung kann Ihnen ein Ersatz Einkommen zahlen, wenn Sie zu krank werden, um weiterhin Ihrem Beruf nachkommen zu können. Auch eine optimale Gesundheitsvorsorge kann mit einer Versicherung dargestellt werden. Versicherungen bieten Ihnen heute vor allem solide Planungssicherheit, damit Ihr Leben durch ein Unglück nicht in finan-



zielle Schiefelage gerät und es weiter gehen kann. Damit erfüllen Versicherungen eine ungemein wichtigen Funktion in unserer Gesellschaft.

Durch sie wird ein Schicksalsschlag, an dem der Einzelne evtl. zerbrochen wäre, von der Gemeinschaft der Versicherten aufgefangen. In Deutschland kommt es jährlich allein im Bereich der Haftpflicht- und Sachversicherungen zu rund 25 Mio. versicherten Schadensereignissen. Die Schadenzahlungen hierfür betragen regelmäßig deutlich über 50 Mrd. Euro pro Jahr. Das ist sehr viel Geld, das den Geschädigten sonst wohl gefehlt hätte. Versicherungen

mögen auf den ersten Blick langweilig sein oder auch schwer verständlich – ohne sie wären wir alle auf uns alleine gestellt und das fände gewiss nicht immer ein Happy End.

# ORIENTIERUNG IST ANGESAGT

*Welche Versicherungslösung ist für Sie die beste?*



Früher war es nicht immer möglich, sich durch Versicherungen vor Risiken zu schützen. Oft gab es einfach keine entsprechenden Angebote. Heute haben wir dagegen die Qual der Wahl, denn versichern kann man sich gegen fast alles – und das auch noch bei verschiedenen Anbietern.

Wie eine erfolgreiche Seereise von den Fähigkeiten des Navigators abhängt, navigiert Sie der erfahrene Versicherungsmakler zielsicher durch den Nebel der Angebote.

Als Laie ist es nahezu unmöglich, den Überblick zu behalten und die jeweils am besten geeigneten Versicherungsprodukte zu identifizieren.

## CHECKLISTE – WAS GUTE BERATER AUSZEICHNET

Uns ist an einer dauerhaft erfolgreichen Zusammenarbeit gelegen und wir sind überzeugt, dass Kunde und Berater zusammenpassen müssen. Deshalb sollen Sie sich auch schon im Vorfeld ein klares Bild von unserer Arbeitsweise machen können. Wir reden Klartext, und diese Checkliste soll Ihnen bei der Entscheidung für einen Versicherungsmakler helfen.



### Gebundene und freie Vermittler

Grundsätzlich ist zwischen gebundenen und freien Vermittlern zu unterscheiden. Je mehr Produkte von verschiedenen Anbietern der Vermittler im Portfolio hat, umso vielfältiger sind seine Möglichkeiten.

#### Versicherungsvertreter

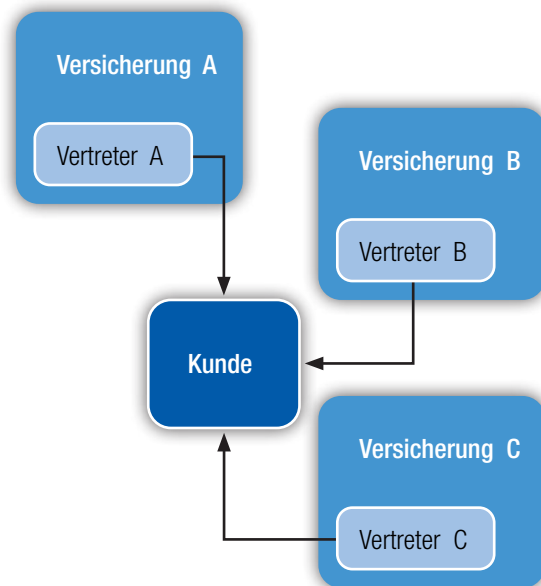
Die Versicherungsvertreter sind die häufigsten Vermittler in Deutschland. In der Regel sind sie für nur ein Unternehmen als selbstständige Einfirmenvertreter tätig. Allerdings bedeutet selbstständig nicht unabhängig. Denn fast immer stehen dem Vertreter ausschließlich die Produkte seines Hauses zur Verfügung. Es ist aber unwahrscheinlich, dass ein einziges Unternehmen über alle Bereiche hinweg die für Sie optimalen Lösungen anbieten kann. Zudem sind die Vertreter häufig an Vertriebspläne gebunden, d. h. sie müssen bestimmte Produkte in ausreichender Anzahl verkaufen, egal ob es für die Kunden „Sinn“ ergibt oder nicht. Der Versicherungsvertreter erhält von seinem Unternehmen meist nur ein geringes monatliches Fixum. Daher ist er auf die Provisionen für die Vermittlung von Versicherungsprodukten angewiesen.

Seltener sind die **Mehrfirmenvertreter**. Sie haben Verträge mit mehreren Versicherungsunternehmen. Diese Vermittler können zwar auf eine größere Produktpalette zurückgreifen, sind aber dennoch nicht unabhängig, da die Versicherer auch gegenüber den Mehrfachagenten weisungsbefugt sind.

### Ein guter Vermittler:

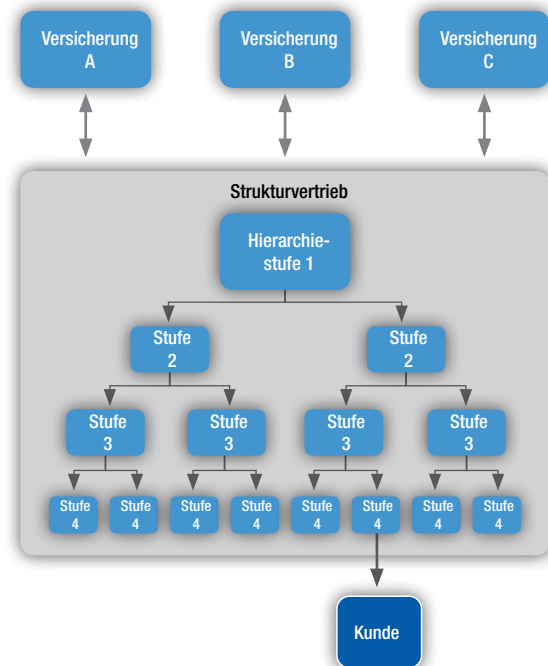


- berät Sie umfassend
- informiert Sie über seinen Vermittlerstatus
- weist seine Qualifikationen nach
- trennt zwischen Analyse und Eindeckung
- erfasst systematisch alle Daten und Fakten
- vergleicht unterschiedliche Produkte für Sie
- stellt Lösungen und Konzepte auf Ihre Ziele und Wünsche ab
- erstellt individuelle Angebote
- optimiert Ihre Verträge systematisch
- unterstützt in der Korrespondenz mit dem Anbieter
- führt ein Wiedervorlagensystem und erinnert Sie an wichtige Termine
- hilft bei der Schadenabwicklung



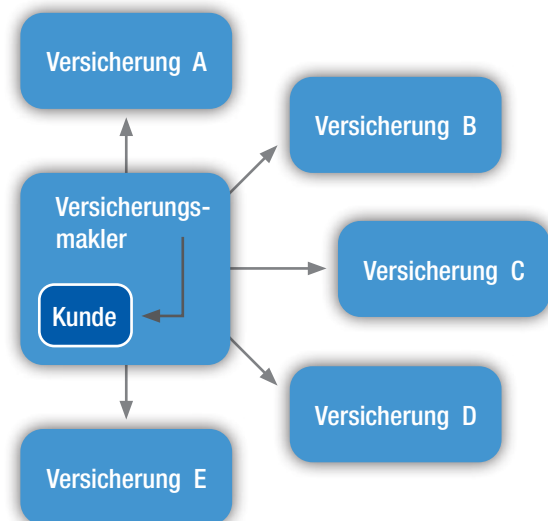
## Strukturvertriebe

Die Mitarbeiter eines Strukturvertriebes sind in ein streng hierarchisch organisiertes Netzwerk eingebunden. Gerne bezeichnen sich diese als „Allfinanzberatung“, „Finanzoptimierer“ etc. Die Provisionen werden anhand vorgegebener Schlüssel in der Struktur aufgeteilt. Die Vertreter sind oftmals an strenge Verkaufsvorgaben gebunden und müssen bestimmte Umsatzziele erreichen. Je niedriger der Mitarbeiter in der Hierarchie der Organisation steht, desto kleiner ist sein Anteil an der Provision. Daraus folgt ein hoher Verkaufsdruck für Produkte, die nicht unbedingt hundertprozentig auf die Bedürfnisse der Kunden ausgerichtet sind.



## Versicherungsmakler

Der Versicherungsmakler ist freier Unternehmer und hinsichtlich der Versicherungsgesellschaften ungebunden. Er ist kein Vertreter oder Beauftragter einer Gesellschaft, hat also keinen Dienst- oder Vermittlervertrag. Ein Versicherungsmakler hat Kooperationsverträge mit vielen verschiedenen Gesellschaften. Um die für Sie passende Versicherungslösung zu finden, steht dem Makler also nahezu der gesamte Versicherungsmarkt zur Verfügung. Für seine Beratungs- und Vermittlungstätigkeit erhält er eine Courtage von den Versicherungsunternehmen. Anders als alle anderen Vermittler steht der Makler auch rechtlich auf der Seite des Kunden. Nur so kann er dessen Interessen auch wirklich vertreten.



## WIE VERSICHERUNGSMAKLER ARBEITEN



### Unser Überblick – Ihr Nutzen

Um unserer Verantwortung gegenüber Gewerbe- und Privatkunden gerecht werden zu können, halten wir uns über das Marktgeschehen auf dem Laufenden. Dieser Marktüberblick ermöglicht es uns, aus dem breiten Angebot und der komplexen Produktlandschaft auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene Lösungen zu erarbeiten.

### Unsere Qualitätsphilosophie

Wir pflegen langjährige Geschäftspartnerschaften mit Kunden und Versicherern, die unsere Arbeit schätzen. Dabei setzen wir auf ausgereifte und schlüssige Konzepte, denn für uns stehen dauerhafter Nutzen und Kundenzufriedenheit im Vordergrund.

Als VEMA-Partner nutzen wir für unsere Arbeit das Dienstleistungsangebot der Versicherungsmakler Genossenschaft eG. Die VEMA eG ist ein Zusammenschluss von tausenden Qualitätsmaklern im gesamten Bundesgebiet. Nur Versicherungsmakler, die strenge Qualitätskriterien erfüllen, werden in diesen Maklerverbund aufgenommen. Diese Voraussetzungen garantieren hohe Qualifikation und Beratungsqualität.

Über die VEMA eG werden die Interessen der Makler gebündelt. So können über die Genossenschaft wesentlich bessere Produkte verhandelt werden, als es dem einzelnen Makler möglich ist.

### Auswahl des Versicherers

Wir berücksichtigen eine hinreichende Anzahl von Versicherungsunternehmen, um ein geeignetes Produkt empfehlen zu können.

#### Auswahlkriterien für Versicherer:



- ist in Deutschland zugelassen und unterliegt der nationalen Finanzaufsicht durch die Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin)
- stellt auf den Bedarf von Versicherungsmaklern abgestimmte Informationen, Arbeitsmittel, Geschäftsabläufe und Ansprechpartner zur Verfügung
- vergütet die übliche Courtage für die Vermittlung von Versicherungsverträgen

### Guter Rat ist nie umsonst

Entscheidungen von großer Reichweite, wie z. B. die eigene Altersvorsorge oder die fachlich korrekte Absicherung Ihrer Sachwerte und Haftungsproblematiken, sollten auf einer verlässlichen Konzeption fußen und professionell begleitet werden. Deshalb leisten wir umfassende Vorarbeiten, noch bevor die erste Entscheidung fällt. Selbstverständlich entstehen dabei auch Kosten. Diese Kosten bezeichnet man im Fachjargon als Courtagen, die in der Regel bereits in den Versicherungsbeiträgen enthalten sind (so wie es auch bei Vertretern der Fall ist). Obwohl wir umfangreiche zusätzliche Arbeiten für Sie durchführen, entstehen Ihnen keine Mehrkosten, außer dies wird separat für bestimmte Dienstleistungen (Servicepauschale oder Honorarberatung) vereinbart.



## DIE BASIS UNSERER KOOPERATION

### Maklervollmacht, Datenschutz und Maklerauftrag

Da Versicherungsmakler nicht im Auftrag eines Versicherungsunternehmens tätig sind, erfolgt die Legitimation gegenüber den Versicherten regelmäßig durch eine Maklervollmacht. Hierin wird der Versicherungsmakler bevollmächtigt, den besprochenen Versicherungsschutz für seinen Kunden abzuschließen und die damit zusammenhängende Korrespondenz zu führen.

Viele Versicherer unterbreiten (insbesondere bei erhöhten oder Sonder Risiken) Offerten nur dann, wenn der Versicherungsmakler Name und Anschrift des Interessenten sowie alle risikorelevanten Informationen (Vorschäden und -erkrankungen, Geburtsdaten, Versicherungssummen, Umsatz) angibt. Informationen zu diesem Thema enthält unser Merkblatt zum Datenschutz.

Der Umfang unserer Dienstleistung ist im Versicherungsmaklervertrag beschrieben.

### Mitwirkungspflichten und Obliegenheiten

Damit wir den gewünschten Versicherungsschutz ordnungsgemäß vermitteln können und der Versicherer im Schadensfall die vertragliche Leistung erbringt, sind wir auf Ihre Mitwirkung angewiesen.



#### Ihre Mitwirkungspflichten und Obliegenheiten (Auszug)

- die korrekte Information über risikorelevante Umstände bei Abschluss des Vertrages (insbesondere Vorschäden und -erkrankungen, korrekte Versicherungssummen und die Mitteilung gefahrerhöhender Umstände)
- die Mitteilung von Risikoveränderungen oder geändertem Bedarf nach Vertragsabschluss (z. B. Änderungen des versicherten Risikos und der Versicherungssummen), damit wir die bestehenden Versicherungsverträge entsprechend anpassen können
- Schadensfälle unverzüglich anzuzeigen, den Weisungen des Versicherers Folge zu leisten und im vertretbaren Maße zur Schadensminderung beizutragen

**Google** ↗

4,8/5

125 Rezensionen

**Trustpilot-Be...** ↗

4,7/5

89 Rezensionen



Profil beansprucht

## Der Fairsicherungsladen GmbH Finanzberatung

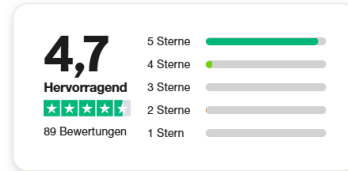
Bewertungen 89 • 4,7  ⓘ

Finanzberater

[Bewertung abgeben](#)

[Zur Website](#)  ↗

Unternehmen auf Trustpilot können keine Belohnungen anbieten oder Geld bezahlen, um Bewertungen zu verbergen.



Hat 100 % seiner negativen Bewertungen beantwortet  
Antwortet meist innerhalb von 1 Woche

[So nutzt dieses Unternehmen Trustpilot](#)  ↗

### Das sagen Bewerter ⓘ

**Sara Siegmund**  
9. März 2025



Die Beratung war sehr gut und ausführlich. Die Beraterin hat sich viel Zeit genommen, um alles genau zu erklären, und alle meine Fragen wurden kompetent beantwortet. Ich habe mich gut aufge... [Mehr ansehen](#)

**Lara K.**  
18. Feb. 2025



Ich war sehr positiv von der Beratung überrascht. Frau Nagy hat sich viel Zeit genommen, war transparent und hat aufmerksam zugehört, um meine individuellen Umstände und Bedürfnisse zu verstehen. Viel... [Mehr ansehen](#)

**Die wichtigsten Entscheidungen für Ihre Zukunft sollten nicht dem Zufall überlassen werden.**

Ob Berufsunfähigkeitsversicherung, private Krankenversicherung oder Ihre individuelle Vorsorgestrategie:

**Mit der richtigen Beratung sichern Sie sich beste Leistungen, niedrige Beiträge und langfristige Sicherheit.**


- Über 700 Top-Bewertungen von zufriedenen Kunden
- Echte Spezialisten für Akademiker, Beamte und Selbstständige
- 100 % unabhängig, individuell und auf Augenhöhe
- Kostenlose Onlineberatung – unkompliziert und persönlich

**Jetzt Beratung anfragen und finanziell auf Nummer sicher gehen:**

[Hier kostenfreie Onlineberatung vereinbaren](#)

**Nutzen Sie Ihre Chance auf eine Beratung, die wirklich den Unterschied macht.** Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Herzliche Grüße

<p>5,00 von 5 ★★★★★ SEHR GUT</p> <p>Empfehlung</p>	<p>Frau Nagy hat mich auf sehr freundliche und offene Art und Weise zum Thema private Krankenversicherung beraten. Ich hatte überhaupt nicht das Gefühl, dass sie mir etwas verkaufen möchte, sondern dass sie mir ehrlich die Vor- und Nachteile der Versicherungen zeigt, damit ich eine informierte Entscheidung treffen kann. Vielen Dank!</p>
<p>5,00 von 5 ★★★★★ SEHR GUT</p> <p>Empfehlung</p>	<p>Herr Krause hat uns im Erstgespräch sehr kompetent beraten, ist auf unsere persönliche Situation eingegangen und hat uns verschiedene Möglichkeiten aufgezeigt, wie wir mit den bestehenden Verträgen umgehen können.</p> <p>Christina Sz.</p>
<p>5,00 von 5 ★★★★★ SEHR GUT</p> <p>Empfehlung</p>	<p>Dennis hat sich richtig viel Zeit genommen für die BU-Beratung, ist auf meine Situation eingegangen und hat alles super verständlich erklärt. Man merkt, dass er viel Erfahrung hat und genau weiß, wie man komplexe Themen greifbar macht. Die perfekte Mischung aus Fachwissen und persönlicher Beratung – so sollte Versicherungsberatung sein! R</p> <p>Erfahrungsbericht &amp; Bewertung zu: <b>Wie hat Ihnen das Beratungsgespräch gefallen?</b></p> <p style="text-align: right;"><a href="#">Details &amp; Optionen</a> </p> <p>09.04.2025   Anonym</p>

 **Sichere Entscheidungen brauchen gute Beratung.**

Du hast jetzt die Infos – aber was zählt, ist das, was du draus machst. Und genau da kommen wir ins Spiel.

**Unabhängig. Persönlich. Von echten Spezialisten.**

Über 700 ★★★★★-Bewertungen zeigen: Unsere Beratung wirkt.

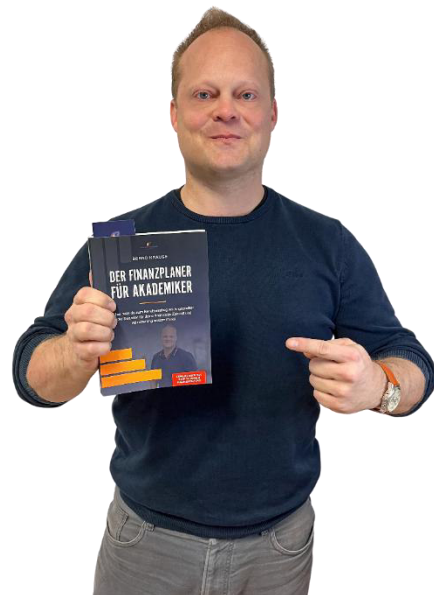
 **Jetzt kostenlose Onlineberatung sichern:**

[Hier Termin buchen – ganz einfach & unverbindlich](#)

Mach den nächsten Schritt – **für deine finanzielle Klarheit und Sicherheit.**

Wir freuen uns darauf, Dich auf deinem Weg zu einer sicheren und erfolgreichen finanziellen Zukunft zu begleiten.

Herzliche Grüße

Der Fairsicherungsladen GmbH und Bernd Krause sind u.a. bekannt aus:

